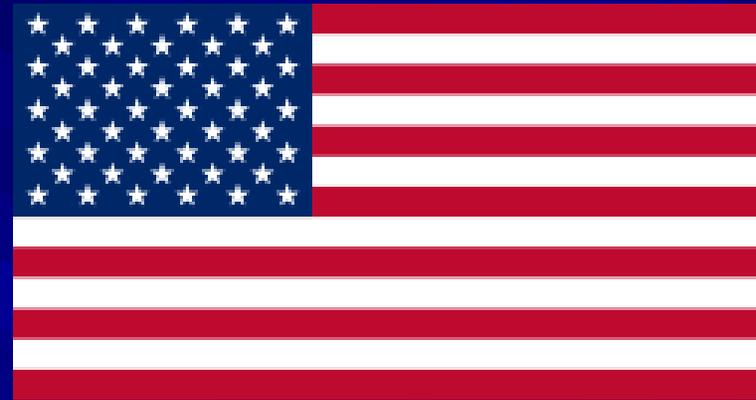


Développer les Exportations de la Tunisie dans le cadre du programme *SGP*



Bureau du Représentant du Commerce des Etats-Unis
Bureau Exécutif du Président
Mars 2008

Résumé de la Présentation

- **Importations des Etats-Unis à partir de la Tunisie par l'intermédiaire du Programme du Système Généralisé de Préférences (SGP)**
- **Utiliser le programme SGP des Etats-Unis**
- **Augmenter les exportations de la Tunisie dans le cadre du SGP**

Programme SGP

- **Assure un traitement hors taxes à 3.400 types d'exportations à partir de la Tunisie**
- **Donne aux exportations tunisiennes un avantage sur le marché des Etats-Unis – pas de droits de douane donc cela coûte moins cher aux importateurs des Etats-Unis.**
- **Important programme d'importation des Etats-Unis : 30.8 milliards de \$ en 2007**

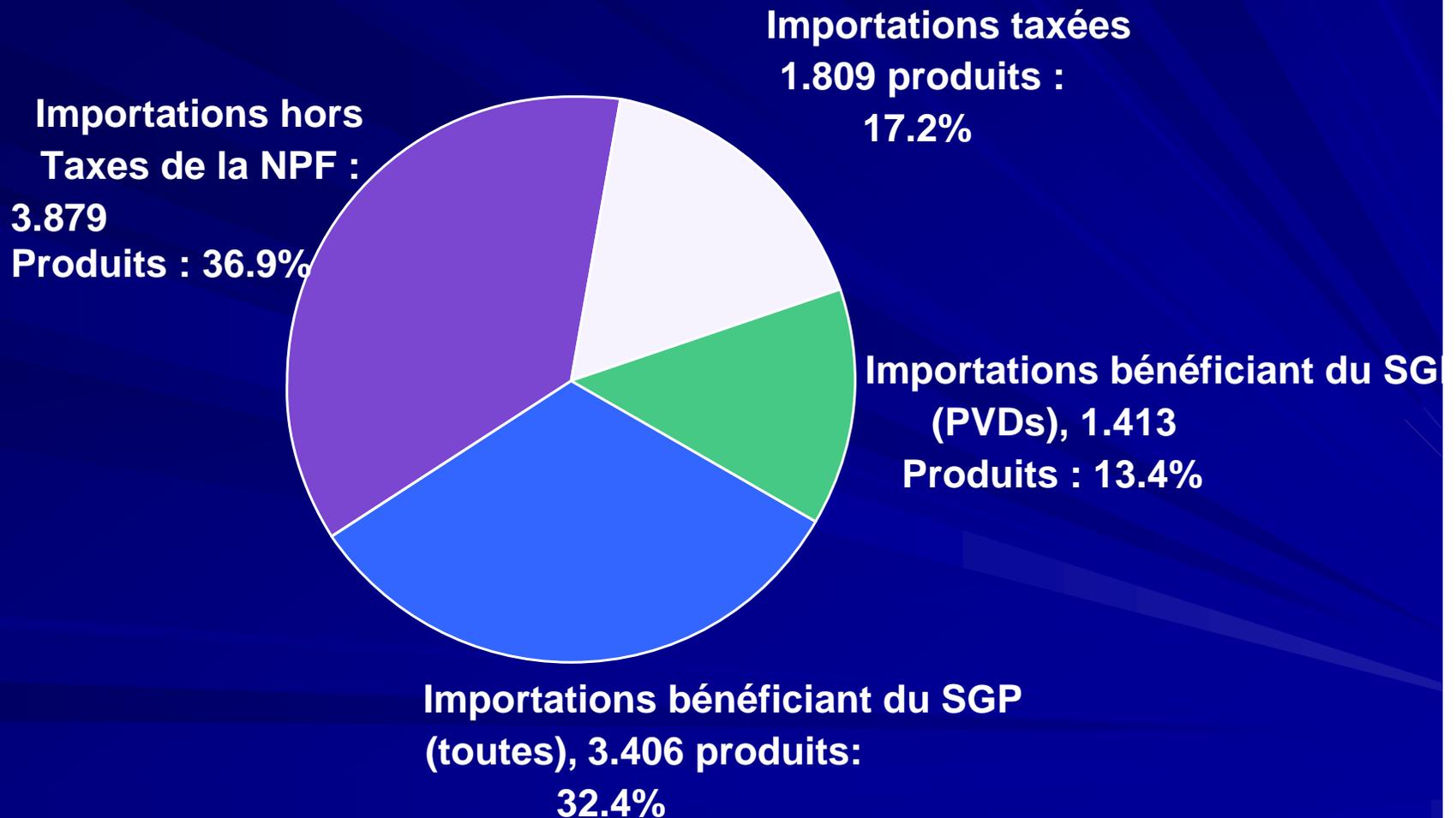
Importations des Etats-Unis à partir de la Tunisie dans le cadre du SGP

- **2006 : 114 millions de \$ (26.6% du total des importations des Etats-Unis à partir de la Tunisie)**
- **2007 : 110 millions de \$ (24.5% du total des importations à partir de la Tunisie)**
 - **17^{ème} plus grand utilisateur du SGP (mais ↓ 3.4%)**
 - **3 millions de \$ de droits de douane économisés**
 - **diverses importations → plus de 230 types de produits importés aux Etats-Unis dans le cadre du SGP**

Les avantages du SGP pour les pays voisins

- Le Yemen (97.4 pourcent des exportations vers les Etats-Unis dans le cadre du SGP)
- Le Liban (47 pourcent)
- Cisjordanie (38.2 pourcent)
- ***La Tunisie (24.5 pourcent)***
- La Turquie (24.4 pourcent)
- L'Egypte (2.6 pourcent)
- L'Algérie (<0.1 pourcent)

Combien de produits peuvent bénéficier de ce traitement hors taxes du SGP ?



Importations majeures des Etats-Unis à partir de la Tunisie en 2007 dans le cadre du SGP

- Huile d'olive vierge : 47.6 millions de \$ (3.4–5 cents/kg de taxes d'économisées)
- Bijoux en or : 34.3 millions de \$ (5.5 – 5.8%)
- Huile d'olive autre : 17.2 millions de \$ (3.4–5 cts/kg de taxes)
- Huiles comestibles : 3.2 m \$ (3.4 cts/kg de taxes)
- Pierres de construction et marbre : 1.6 millions de \$ (2.5-4.9%)
- Drapeaux nationaux : 1 million de \$ (7%)
- Dattes : 730.000 \$ (1 - 2.8 cts/kg)

Slide 7

s4

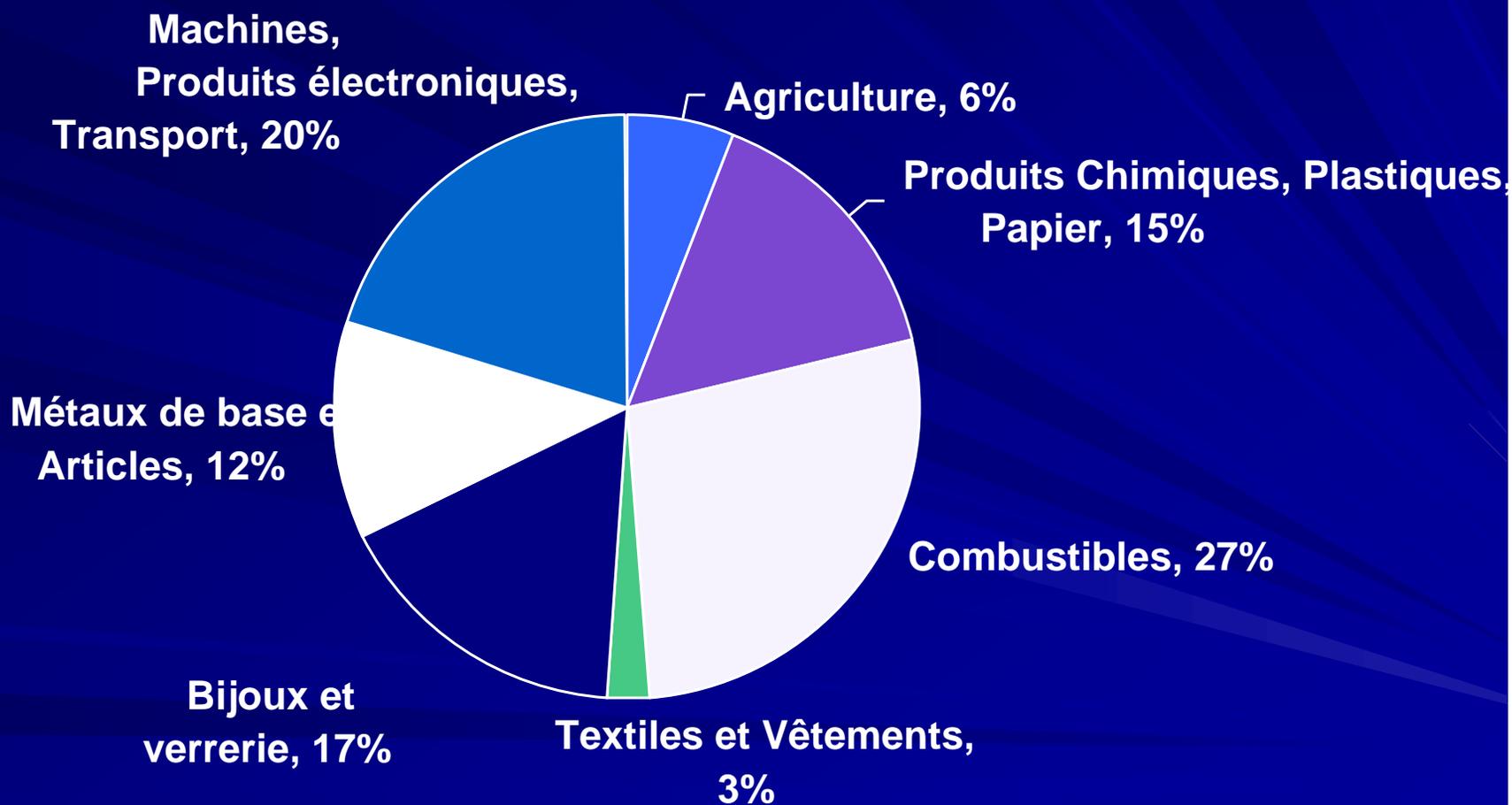
Need to add a second slide with more products!!!

sandler_m, 3/6/2008

Quels sont les Produits Peuvent Bénéficiaire du Traitement Hors Taxes du SGP ?

- **Eligibles** : produits manufacturés et moyens de production, bijoux, peaux, de nombreux tapis, certains produits agricoles, produits chimiques, marbre, et minéraux.
- **Non éligibles** : la plupart des textiles et produits en cuir, chaussures, textiles pour décor d'habitations.

Types d'importations des Etats-Unis qui ont bénéficié en 2006 du traitement hors taxes du SGP



Comment déterminer les produits pouvant bénéficier du Traitement hors taxes dans le cadre du SGP

- (1) Produit incorporé dans la liste des articles pouvant bénéficier du SGP***
- (2) Exportés directement vers les Etats-Unis ou passant par un autre pays munis d'un "connaissement " avec comme destination les Etats-Unis.**
- (3) Croissance ou produit tunisien, ou si moyen de production importé, contenu local & transformation égale à 35% de la valeur du produit**
- (4) L'Importateur doit demander un traitement hors taxes du produit en inscrivant un "A" sur le Formulaire d'Entrée en Douane des Etats-Unis (le remboursement des droits de douane peut être demandé)**

*** A Eligible pour le SGP à partir de tous les pays**

A+ Eligible pour le SGP à partir des pays les moins développés

A* Un pays autre que la Tunisie non éligible

Comment un produit peut-il se qualifier pour avoir droit à un traitement hors taxes dans le cadre du SGP

- (1) Le produit doit être incorporé dans la liste des droits de douane des Etats-Unis concernant les articles pouvant bénéficier du SGP Exempt (A...) ou Exempt (A+...) dans la dernière colonne de droite**

6307.90.75	00	Toys for pets, of textile materials	No. kg	4.3%	Free (BH,CA, CL,E*,IL, J*,JO, MX, P,SG) 1.8% (MA) 3% (AU)
6307.90.85	00	Wall banners, of man-made fibers	kg	5.8% <u>1/</u>	Free (A,BH,CA, CL,E,IL,J, CL,IL,JO, MX, P,SG)

Comment un produit peut-il se qualifier pour avoir droit à un traitement hors taxes dans le cadre du SGP

(2) Le produit doit être importé directement de la Tunisie vers les Etats-Unis ou passer par un autre pays muni d'un "connaissance" avec comme destination, les Etats-Unis.

35% Réglementation de la valeur ajoutée

- **Le coût des moyens de production locaux et de la main d'oeuvre doit être égal à 35% du prix FAB du produit**
- **S'il s'agit d'un article importé, il doit être "substantiellement transformé" en Tunisie et ensuite utilisé dans la production du produit**
- **"Substantiellement transformé" veut dire que le nom, les caractéristiques ou l'utilisation de l'article diffèrent de ce qu'il en était quand il a été importé.**

Exportations Agricoles

- **S'assurer que les produits ne sont pas contaminés, ne contiennent pas de substances étrangères, ni d'insectes ni de résidus chimiques et ne sont pas porteurs de maladies.**
- **Des précautions doivent être prises au cours de chaque étape :**
 - **Production – Emballage – Expédition (produits frais)**
 - **Production - Transformation – Emballage – Conditionnement - Expédition (produits transformés)**

Il est demandé au producteur de garder des archives pendant cinq ans

- **Vérification des 35 pourcent correspondant à la réglementation d'origine**
 - Les factures datées pour les substances utilisées pour produire les marchandises ainsi que leur provenance
 - La description du produit, la quantité et les coûts
- **Si les opérations de transformation sont concernées:**
 - Description de la transformation et le lieu
 - Coûts directs des opérations de transformation
- **Pour les exportations agricoles :**
 - Déclaration du producteur attestant dans quelle ferme et quelle ville le produit est cultivé
 - Description du produit et quantité
 - Factures datées pour les frais engagés

Demander le Traitement hors taxes du SGP

- **L'importateur doit DEMANDER un traitement hors taxes pour l'article**
- **N'est PAS automatique**
- **L'importateur inscrit un "A" avant le numéro de douane sur le formulaire d'entrée en Douanes 7501**
- **Si l'importateur fait une erreur et ne demande pas le SGP : il peut demander un remboursement aux Douanes des Etats-Unis (déposer un "Amendement après Entrée" auprès des Douanes des Etats-Unis dans un délai de 294 jours)**

S'assurer que l'importateur marque un "A" avant le numéro de douane sur le formulaire !

16-1.1-2007 10:59am From: Trade Udp Finance 2023441206 1 187 003/002 F-356

DEPARTMENT OF HOMELAND SECURITY
U.S. Customs and Border Protection
ENTRY SUMMARY

1. Hierarchy No. BWC 000		12. Entry Type 01 ABI/A		3. Summary Date 10/04/2006	
4. Surety No.		6. Bond Type 8		7. Entry Date 09/24/2006	
5. Importer No.		8. Port Code 2704		11. In-Port Date 09/24/2006	
9. Country of Origin TR		13. Manufacturer ID TR		16. Close Date 10/30/2006	
10. Country of Origin TR		14. Exporting Country TR		18. Foreign Port of Loading 55735	
15. I.T. No.		17. I.T. Date		20. U.S. Port of Loading 2704	
19. Mode of Transport 11		21. Importer No.		24. Reference No.	
23. Location of Goods/B.O. No.		25. Ultimate Consignee Name and Address SAME		28. Importer of Record Name and Address	
26. Consignee No.		27. Location of Goods/B.O. No.		29. City, State, Zip	
30. City, State, Zip		31. City, State, Zip		32. City, State, Zip	
33. Line No.		34. Description of Merchandise		35. A. HTSUS Rate	
36. A. HTSUS No.		37. A. Gross Weight		38. B. AD/CVD Rate	
39. B. AD/CVD Case No.		40. Manifest Qty.		39. C. IRC Rate	
41. Net Quantity in HTSUS Units		42. Relationship		40. D. Visa No.	
43. A. HTSUS No.		44. A. Gross Weight		41. A. Entered Value	
45. B. AD/CVD Case No.		46. Manifest Qty.		42. B. CHGS	
47. Net Quantity in HTSUS Units		48. Relationship		43. C. IRC Rate	
49. A. HTSUS No.		50. A. Gross Weight		44. D. Visa No.	
51. B. AD/CVD Case No.		52. Manifest Qty.		45. A. Entered Value	
53. Net Quantity in HTSUS Units		54. Relationship		46. B. CHGS	
55. A. HTSUS No.		56. A. Gross Weight		47. C. IRC Rate	
57. B. AD/CVD Case No.		58. Manifest Qty.		48. D. Visa No.	
59. Net Quantity in HTSUS Units		60. Relationship		49. A. Entered Value	
61. A. HTSUS No.		62. A. Gross Weight		50. B. CHGS	
63. B. AD/CVD Case No.		64. Manifest Qty.		51. C. IRC Rate	
65. Net Quantity in HTSUS Units		66. Relationship		52. D. Visa No.	
67. A. HTSUS No.		68. A. Gross Weight		53. A. Entered Value	
69. B. AD/CVD Case No.		70. Manifest Qty.		54. B. CHGS	
71. Net Quantity in HTSUS Units		72. Relationship		55. C. IRC Rate	
73. A. HTSUS No.		74. A. Gross Weight		56. D. Visa No.	
75. B. AD/CVD Case No.		76. Manifest Qty.		57. A. Entered Value	
77. Net Quantity in HTSUS Units		78. Relationship		58. B. CHGS	
79. A. HTSUS No.		80. A. Gross Weight		59. C. IRC Rate	
81. B. AD/CVD Case No.		82. Manifest Qty.		60. D. Visa No.	
83. Net Quantity in HTSUS Units		84. Relationship		61. A. Entered Value	
85. A. HTSUS No.		86. A. Gross Weight		62. B. CHGS	
87. B. AD/CVD Case No.		88. Manifest Qty.		63. C. IRC Rate	
89. Net Quantity in HTSUS Units		89. Relationship		64. D. Visa No.	
90. A. HTSUS No.		91. A. Gross Weight		65. A. Entered Value	
92. B. AD/CVD Case No.		92. Manifest Qty.		66. B. CHGS	
93. Net Quantity in HTSUS Units		93. Relationship		67. C. IRC Rate	
94. A. HTSUS No.		94. A. Gross Weight		68. D. Visa No.	
95. B. AD/CVD Case No.		95. Manifest Qty.		69. A. Entered Value	
96. Net Quantity in HTSUS Units		96. Relationship		70. B. CHGS	
97. A. HTSUS No.		97. A. Gross Weight		71. C. IRC Rate	
98. B. AD/CVD Case No.		98. Manifest Qty.		72. D. Visa No.	
99. Net Quantity in HTSUS Units		99. Relationship		73. A. Entered Value	
100. A. HTSUS No.		100. A. Gross Weight		74. B. CHGS	
101. B. AD/CVD Case No.		101. Manifest Qty.		75. C. IRC Rate	
102. Net Quantity in HTSUS Units		102. Relationship		76. D. Visa No.	
103. A. HTSUS No.		103. A. Gross Weight		77. A. Entered Value	
104. B. AD/CVD Case No.		104. Manifest Qty.		78. B. CHGS	
105. Net Quantity in HTSUS Units		105. Relationship		79. C. IRC Rate	
106. A. HTSUS No.		106. A. Gross Weight		80. D. Visa No.	
107. B. AD/CVD Case No.		107. Manifest Qty.		81. A. Entered Value	
108. Net Quantity in HTSUS Units		108. Relationship		82. B. CHGS	
109. A. HTSUS No.		109. A. Gross Weight		83. C. IRC Rate	
110. B. AD/CVD Case No.		110. Manifest Qty.		84. D. Visa No.	
111. Net Quantity in HTSUS Units		111. Relationship		85. A. Entered Value	
112. A. HTSUS No.		112. A. Gross Weight		86. B. CHGS	
113. B. AD/CVD Case No.		113. Manifest Qty.		87. C. IRC Rate	
114. Net Quantity in HTSUS Units		114. Relationship		88. D. Visa No.	
115. A. HTSUS No.		115. A. Gross Weight		89. A. Entered Value	
116. B. AD/CVD Case No.		116. Manifest Qty.		90. B. CHGS	
117. Net Quantity in HTSUS Units		117. Relationship		91. C. IRC Rate	
118. A. HTSUS No.		118. A. Gross Weight		92. D. Visa No.	
119. B. AD/CVD Case No.		119. Manifest Qty.		93. A. Entered Value	
120. Net Quantity in HTSUS Units		120. Relationship		94. B. CHGS	
121. A. HTSUS No.		121. A. Gross Weight		95. C. IRC Rate	
122. B. AD/CVD Case No.		122. Manifest Qty.		96. D. Visa No.	
123. Net Quantity in HTSUS Units		123. Relationship		97. A. Entered Value	
124. A. HTSUS No.		124. A. Gross Weight		98. B. CHGS	
125. B. AD/CVD Case No.		125. Manifest Qty.		99. C. IRC Rate	
126. Net Quantity in HTSUS Units		126. Relationship		100. D. Visa No.	
127. A. HTSUS No.		127. A. Gross Weight		101. A. Entered Value	
128. B. AD/CVD Case No.		128. Manifest Qty.		102. B. CHGS	
129. Net Quantity in HTSUS Units		129. Relationship		103. C. IRC Rate	
130. A. HTSUS No.		130. A. Gross Weight		104. D. Visa No.	
131. B. AD/CVD Case No.		131. Manifest Qty.		105. A. Entered Value	
132. Net Quantity in HTSUS Units		132. Relationship		106. B. CHGS	
133. A. HTSUS No.		133. A. Gross Weight		107. C. IRC Rate	
134. B. AD/CVD Case No.		134. Manifest Qty.		108. D. Visa No.	
135. Net Quantity in HTSUS Units		135. Relationship		109. A. Entered Value	
136. A. HTSUS No.		136. A. Gross Weight		110. B. CHGS	
137. B. AD/CVD Case No.		137. Manifest Qty.		111. C. IRC Rate	
138. Net Quantity in HTSUS Units		138. Relationship		112. D. Visa No.	
139. A. HTSUS No.		139. A. Gross Weight		113. A. Entered Value	
140. B. AD/CVD Case No.		140. Manifest Qty.		114. B. CHGS	
141. Net Quantity in HTSUS Units		141. Relationship		115. C. IRC Rate	
142. A. HTSUS No.		142. A. Gross Weight		116. D. Visa No.	
143. B. AD/CVD Case No.		143. Manifest Qty.		117. A. Entered Value	
144. Net Quantity in HTSUS Units		144. Relationship		118. B. CHGS	
145. A. HTSUS No.		145. A. Gross Weight		119. C. IRC Rate	
146. B. AD/CVD Case No.		146. Manifest Qty.		120. D. Visa No.	
147. Net Quantity in HTSUS Units		147. Relationship		121. A. Entered Value	
148. A. HTSUS No.		148. A. Gross Weight		122. B. CHGS	
149. B. AD/CVD Case No.		149. Manifest Qty.		123. C. IRC Rate	
150. Net Quantity in HTSUS Units		150. Relationship		124. D. Visa No.	
151. A. HTSUS No.		151. A. Gross Weight		125. A. Entered Value	
152. B. AD/CVD Case No.		152. Manifest Qty.		126. B. CHGS	
153. Net Quantity in HTSUS Units		153. Relationship		127. C. IRC Rate	
154. A. HTSUS No.		154. A. Gross Weight		128. D. Visa No.	
155. B. AD/CVD Case No.		155. Manifest Qty.		129. A. Entered Value	
156. Net Quantity in HTSUS Units		156. Relationship		130. B. CHGS	
157. A. HTSUS No.		157. A. Gross Weight		131. C. IRC Rate	
158. B. AD/CVD Case No.		158. Manifest Qty.		132. D. Visa No.	
159. Net Quantity in HTSUS Units		159. Relationship		133. A. Entered Value	
160. A. HTSUS No.		160. A. Gross Weight		134. B. CHGS	
161. B. AD/CVD Case No.		161. Manifest Qty.		135. C. IRC Rate	
162. Net Quantity in HTSUS Units		162. Relationship		136. D. Visa No.	
163. A. HTSUS No.		163. A. Gross Weight		137. A. Entered Value	
164. B. AD/CVD Case No.		164. Manifest Qty.		138. B. CHGS	
165. Net Quantity in HTSUS Units		165. Relationship		139. C. IRC Rate	
166. A. HTSUS No.		166. A. Gross Weight		140. D. Visa No.	
167. B. AD/CVD Case No.		167. Manifest Qty.		141. A. Entered Value	
168. Net Quantity in HTSUS Units		168. Relationship		142. B. CHGS	
169. A. HTSUS No.		169. A. Gross Weight		143. C. IRC Rate	
170. B. AD/CVD Case No.		170. Manifest Qty.		144. D. Visa No.	
171. Net Quantity in HTSUS Units		171. Relationship		145. A. Entered Value	
172. A. HTSUS No.		172. A. Gross Weight		146. B. CHGS	
173. B. AD/CVD Case No.		173. Manifest Qty.		147. C. IRC Rate	
174. Net Quantity in HTSUS Units		174. Relationship		148. D. Visa No.	
175. A. HTSUS No.		175. A. Gross Weight		149. A. Entered Value	
176. B. AD/CVD Case No.		176. Manifest Qty.		150. B. CHGS	
177. Net Quantity in HTSUS Units		177. Relationship		151. C. IRC Rate	
178. A. HTSUS No.		178. A. Gross Weight		152. D. Visa No.	
179. B. AD/CVD Case No.		179. Manifest Qty.		153. A. Entered Value	
180. Net Quantity in HTSUS Units		180. Relationship		154. B. CHGS	
181. A. HTSUS No.		181. A. Gross Weight		155. C. IRC Rate	
182. B. AD/CVD Case No.		182. Manifest Qty.		156. D. Visa No.	
183. Net Quantity in HTSUS Units		183. Relationship		157. A. Entered Value	
184. A. HTSUS No.		184. A. Gross Weight		158. B. CHGS	
185. B. AD/CVD Case No.		185. Manifest Qty.		159. C. IRC Rate	
186. Net Quantity in HTSUS Units		186. Relationship		160. D. Visa No.	
187. A. HTSUS No.		187. A. Gross Weight		161. A. Entered Value	
188. B. AD/CVD Case No.		188. Manifest Qty.		162. B. CHGS	
189. Net Quantity in HTSUS Units		189. Relationship		163. C. IRC Rate	
190. A. HTSUS No.		190. A. Gross Weight		164. D. Visa No.	
191. B. AD/CVD Case No.		191. Manifest Qty.		165. A. Entered Value	
192. Net Quantity in HTSUS Units		192. Relationship		166. B. CHGS	
193. A. HTSUS No.		193. A. Gross Weight		167. C. IRC Rate	
194. B. AD/CVD Case No.		194. Manifest Qty.		168. D. Visa No.	
195. Net Quantity in HTSUS Units		195. Relationship		169. A. Entered Value	
196. A. HTSUS No.		196. A. Gross Weight		170. B. CHGS	
197. B. AD/CVD Case No.		197. Manifest Qty.		171. C. IRC Rate	
198. Net Quantity in HTSUS Units		198. Relationship		172. D. Visa No.	
199. A. HTSUS No.		199. A. Gross Weight		173. A. Entered Value	
200. B. AD/CVD Case No.		200. Manifest Qty.		174. B. CHGS	
201. Net Quantity in HTSUS Units		201. Relationship		175. C. IRC Rate	
202. A. HTSUS No.		202. A. Gross Weight		176. D. Visa No.	
203. B. AD/CVD Case No.		203. Manifest Qty.		177. A. Entered Value	
204. Net Quantity in HTSUS Units		204. Relationship		178. B. CHGS	
205. A. HTSUS No.		205. A. Gross Weight		179. C. IRC Rate	
206. B. AD/CVD Case No.		206. Manifest Qty.		180. D. Visa No.	
207. Net Quantity in HTSUS Units		207. Relationship		181. A. Entered Value	
208. A. HTSUS No.		208. A. Gross Weight		182. B. CHGS	
209. B. AD/CVD Case No.		209. Manifest Qty.		183. C. IRC Rate	
210. Net Quantity in HTSUS Units		210. Relationship		184. D. Visa No.	
211. A. HTSUS No.		211. A. Gross Weight		185. A. Entered Value	
212. B. AD/CVD Case No.		212. Manifest Qty.		186. B. CHGS	
213. Net Quantity in HTSUS Units		213. Relationship		187. C. IRC Rate	
214. A. HTSUS No.		214. A. Gross Weight		188. D. Visa No.	
215. B. AD/CVD Case No.		215. Manifest Qty.		189. A. Entered Value	
216. Net Quantity in HTSUS Units		216. Relationship		190. B. CHGS	
217. A. HTSUS No.		217. A. Gross Weight		191. C. IRC Rate	
218. B. AD/CVD Case No.		218. Manifest Qty.		192. D. Visa No.	
219. Net Quantity in HTSUS Units		219. Relationship		193. A. Entered Value	
220. A. HTSUS No.		220. A. Gross Weight		194. B. CHGS	
221. B. AD/CVD Case No.		221. Manifest Qty.		195. C. IRC Rate	
222. Net Quantity in HTSUS Units		222. Relationship		196. D. Visa No.	
223. A. HTSUS No.		223. A. Gross Weight		197. A. Entered Value	
224. B. AD/CVD Case No.		224. Manifest Qty.		198. B. CHGS	
225. Net Quantity in HTSUS Units		225. Relationship		199. C. IRC Rate	
226. A. HTSUS No.		226. A. Gross Weight		200. D. Visa No.	
227. B. AD/CVD Case No.		227. Manifest Qty.		201. A. Entered Value	
228. Net Quantity in HTSUS Units		228. Relationship		202. B. CHGS	
229. A. HTSUS No.		229. A. Gross Weight		203. C. IRC Rate	
230. B. AD/CVD Case No.		230. Manifest Qty.		204. D. Visa No.	
231. Net Quantity in HTSUS Units		231. Relationship		205. A. Entered Value	
232. A. HTSUS No.		232. A. Gross Weight		206. B. CHGS	
233. B. AD/CVD Case No.		233. Manifest Qty.		207. C. IRC Rate	
234. Net Quantity in HTSUS Units		234. Relationship		208. D. Visa No.	
235. A. HTSUS No.		235. A. Gross Weight		209. A. Entered Value	
236. B. AD/CVD Case No.		236. Manifest Qty.		210. B. CHGS	
237. Net Quantity in HTSUS Units		237. Relationship		211. C. IRC Rate	
238. A. HTSUS No.		238. A. Gross Weight		212. D. Visa No.	
239. B. AD/CVD Case No.		239. Manifest Qty.		213. A. Entered Value	
240. Net Quantity in HTSUS Units		240. Relationship		214. B. CHGS	
241. A. HTSUS No.		241. A. Gross Weight		215. C. IRC Rate	
242. B. AD/CVD Case No.		242. Manifest Qty.		216. D. Visa No.	
243. Net Quantity in HTSUS Units		243. Relationship		217. A. Entered Value	
244. A. HTSUS No.		244. A. Gross Weight		218. B. CHGS	
245. B. AD/CVD Case No.		245. Manifest Qty.		219. C. IRC Rate	
246. Net Quantity in HTSUS Units		246. Relationship		220. D. Visa No.	
247. A. HTSUS No.		247. A. Gross Weight		221. A. Entered Value	
248. B. AD/CVD Case No.		248. Manifest Qty.		222. B. CHGS	
249. Net Quantity in HTSUS Units		249. Relationship		223. C. IRC Rate	
250. A. HTSUS No.		250. A. Gross Weight		224. D. Visa No.	
251. B. AD/CVD Case No.		251. Manifest Qty.		225. A. Entered Value	
252. Net Quantity in HTSUS Units		252. Relationship		226. B. CHGS	
253. A. HTSUS No.		253. A. Gross Weight		227. C. IRC Rate	
254. B. AD/CVD Case No.		254. Manifest Qty.		228. D. Visa No.	
255. Net Quantity in HTSUS Units		255. Relationship		229. A. Entered Value	
256. A. HTSUS No.		256. A. Gross Weight		230. B. CHGS	
257. B. AD/CVD Case No.		257. Manifest Qty.		231. C. IRC Rate	
258. Net Quantity in HTSUS Units		258. Relationship		232. D. Visa No.	
259. A. HTSUS No.		259. A. Gross Weight		233. A. Entered Value	
260. B. AD/CVD Case No.		260. Manifest Qty.		234. B. CHGS	

Développer l'Utilisation des Avantages du SGP

- 1. S'assurer que les produits bénéficient du traitement hors taxes du SGP quand ils sont éligibles (17.2% non demandés en 2007)**
- 2. Augmenter les exportations des produits actuels pouvant bénéficier du SGP**
- 3. Identifier les exportations vers les autres pays qui pourraient bénéficier du SGP si elles l'étaient vers les Etats-Unis.**
- 4. Exporter les produits d'artisanat ainsi que les articles de décor d'intérieur**

Réclamer les Economies faites grâce au SGP !

- Les Etats-Unis ont importé 133 millions de \$ de marchandises bénéficiant du SGP en 2007
- Mais – les importateurs des Etats-Unis n'ont pas déclaré 23 millions de \$ de marchandises pouvant bénéficier du SGP en 2007
 - Un montant plus important qu'en 2005 (8.2 million de \$) !
- Les importateurs des Etats-Unis ont payé 10.5 % de droits de douane supplémentaires en 2007

Réclamer les Economies faites grâce au SGP : Secteur de la Joaillerie

- **Les importateurs des Etats-Unis n'ont pas déclaré avoir importé de Tunisie, en 2007, les produits suivants dans le cadre du SGP :**
 - **274.321 \$ de bijoux en or (5.5% de droits de douane équivaut à 15.087 \$ de droits de douane à payer)**
 - **19.484 \$ de bijoux en argent (5% de droits de douane équivaut à 974 \$ de droits de douane à payer)**

Réclamer les Economies faites grâce au SGP : **Secteur des vêtements et du Textile**

- **Les importateurs des Etats-Unis n'ont pas déclaré avoir importé de Tunisie, en 2007, les produits suivants dans le cadre du SGP :**
 - **1.1 millions de \$ de ceintures et de cartouchières en cuir (2.7% de droits de douane, 29.700 \$ de droits de douane à payer)**
 - **449.872 \$ de pièces pour chaussures en caoutchouc ou en plastique (5.3% de droits de douane, 23.843 \$ de droits de douane à payer)**
 - **365.229 \$ de drapeaux (7% de droits de douane, 25.566 \$ de droits de douane à payer)**
 - **87.823 \$ de robes en soie (6.9% de droits de douane, 6.059 \$ de droits de douane à payer)**

Réclamer les Economies faites grâce au SGP : Secteur du Sport

- **Les importateurs des Etats-Unis n'ont pas déclaré avoir importé de Tunisie, en 2007, les produits suivants dans le cadre du SGP :**
 - **1.2 millions de \$ de skis: (2.6% de droits de douane, 30.000 \$ de droits de douane à payer)**
 - **268.669 \$ de voiliers (1.5% de droits de douane, 4.030 \$ de droits de douane à payer)**
 - **147.488 \$ d'accessoires à vêtements en plastique (5% de droits de douane, 7.374 \$ de droits de douane à payer)**
 - **26.143 \$ de gants de sport (3% de droits de douane, 784 \$ de droits de douane à payer)**
 - **14.503 \$ de fixations et de pièces pour skis (2.8% de droits de douane, 406 \$ de droits de douane à payer)**

Réclamer les Economies faites grâce au SGP : Secteur de l'Electricité

- Les importateurs n'ont pas déclaré avoir importé de Tunisie, en 2007, les produits suivants dans le cadre du SGP :
 - 6 millions de \$ dans des lampes électriques portables (pas de lampes de poche) - (3.5% de droits de douane et 211.674 \$ de droits de douane à payer)
 - 2.1 millions de \$ dans des interrupteurs de circuits électriques (2.7% de droits de douane, 57.000 \$ de droits de douane à payer)
 - 1.4 millions de \$ dans des coupe-circuits (2.7% de droits de douane, 38.500 \$ de droits de douane à payer)

Réclamer les Economies faites grâce au SGP : Secteur du Transport

- Les importateurs n'ont pas déclaré avoir importé de Tunisie, en 2007, les produits suivants dans le cadre du SGP :
 - 2.6 millions de \$ dans des pièces détachées pour moteurs (2.5% de droits de douane, 64.00 \$ de droits de douane à payer)
 - 380.000 \$ dans des lots de circuits électriques isolants (5% de droits de douane , 19.000 \$ de droits de douane à payer)
 - 334.421 \$ dans des distributeurs et des bobines d'allumage (2.5% de droits de douane, 8360 \$ de droits de douane à payer)

Identifier les autres articles qui peuvent bénéficier du SGP et que la Tunisie exporte vers les autres marchés

Transport

- **Volants et colonnes (2.5%)**
- **Ceintures de sécurité (2.5%)**
- **Filtres à huile ou à carburant (2.5%)**
- **Batteries avec acide ou plomb (3.5%)**
- **Ampoules Electriques/essuie-glace (2.5%)**
- **Moteurs plus puissants que 1000 cc (2.5%)**

Identifier les autres articles qui peuvent bénéficier du SGP et que la Tunisie exporte vers les autres marchés

Produits électriques

- **Moteurs Electriques (6.7%)**
- **Thermostats (1.7%)**
- **Supports de lampes de moins de 1000v (2.7%)**

Identifier les autres articles qui peuvent bénéficier du SGP et que la Tunisie exporte vers les autres marchés

Les éléments de fabrication

- **Ressorts en feuilles de fer ou d'acier (3.2%)**
- **Tubes flexibles (3.8%)**
- **Tuyaux recouverts de tissus et éléments (2.5%)**
- **Planches et feuilles en polymère (4.2%)**

Identifier les autres articles qui peuvent bénéficier du SGP et que la Tunisie exporte vers les autres marchés

Alimentation et Agriculture

- **Poissons avec arêtes frais ou réfrigérés (3%)**
- **Jus naturels (0.2-0.5 cts/kg)**
- **Matières grasses végétales et huiles (3.2%)**
- **Sauce tomate (11.6%)**
- **Pastèques frais (9%)**

Identifier les autres articles qui peuvent bénéficier du SGP et que la Tunisie exporte vers les autres marchés

Autre

- **Dessus de chaussures (11.2%)**
- **Triphosphate de sodium(1.4%)**
- **Seaux en plastique et autres articles sanitaires (6.3%)**
- **Cadres et fourches de bicyclette (3.9%)**
- **Bâtiments préfabriqués (2.6%)**
- **Bracelets de montres non métalliques (1.8%)**

Bijoux pour l'exportation et articles de décoration d'intérieur non taxés : Forte demande des Etats-Unis

- **Bijoux : en or et en argent (5-11% d'économisé)**
- **Statues en bois, boîtes et accessoires de table (non déclarés) (3.2-10.9%)**
- **Ceintures et cartouchières en cuir (1 million de \$ non déclaré dans le cadre du SGP à 2.7% de droits de douane)**
- **Moquettes et tapis (6% d'économisé)**
- **Articles d'intérieur en céramique & articles de toilette (6-9.8%)**
- **Paniers et sacs en bambou (6.6%)**
- **Robes en soie, châles, écharpes (1-6.9%)**
- **Articles composés de pierres semi-précieuses (10.5% - non déclarés en 2007)**

Slide 30

s3

are these products produced in Tunisia? Are there other similar products that we should include instead?

sandler_m, 3/6/2008

Idées de commercialisation

- Observer les tendances de conception des Etats-Unis
 - “vert”
 - “naturel”
 - “soutenu”
- Joindre une histoire vous concernant, concernant votre compagnie ou votre produit
- Tourner un court video et enregistrer le sur YouTube ou autre part dans l'internet

Des Questions ?

Bureau du Représentant du Commerce des Etats-Unis

**Guide du SGP, listes des produits
pouvant et ne pouvant pas bénéficier
du SGP, annonces :**

- http://www.ustr.gov/Trade_Development/Preference_Programs/GSP/Section_Index.html
- Info en Arabe et en Français!

Liste des tarifs douaniers des Etats-Unis

- <http://www.usitc.gov/tata/hts>

Pour Informations complémentaires

- **Foreign Agricultural Service:**

Cathy McKinnell: Cathy.Mckinnell@fas.usda.gov

- **Department of Homeland Security: Customs & Border Protection:**

<http://www.customs.gov/xp/cgov/import/>

- **Customs Entry Form 7501:**

<https://forms.customs.gov/customsrf/getformharness.asp?formName=cf-7501-form.xft>

- <http://www.customs.treas.gov/xp/cgov/toolbox/publications/>

Shukran! Merci!

